



COORDONNÉES

-  86550 Mignaloux Beauvoir, 86550 Mignaloux Beauvoir
-  06.99.69.49.32
-  ilyan.aloui@gmail.com
-  13 mars 2007
-  Permis B
-  Septembre 2026
-  <https://www.linkedin.com/in/ilyan-aloui-26672437a/>
- [linkedin.com/in/ilyan-aloui-26672437a](https://www.linkedin.com/in/ilyan-aloui-26672437a/)

COMPÉTENCES

- Autonomie
- Calme
- Sens de la répartition
- Canva
- Microsoft 365
- Odoo
- Création de sites web
- PSC1
- Maîtrise des outils IA

CENTRES D'INTÉRÊT

- Passion pour les sports (Football, Volley-ball, Échecs ...)
- Voyages : Espagne, Maroc, Allemagne ...
- Cuisine
- Gaming Compétitif

LANGUES

Français

Langue maternelle

Anglais

Opérationnel

Ilyan Aloui

Recherche D'alternance

PROFIL PROFESSIONNEL

Motivé et issu d'une formation orientée relation client, j'ai développé de solides compétences commerciales à travers des expériences variées, de la prospection terrain à la gestion de la relation client sur le long terme. Créatif et à l'aise avec les outils numériques, je mets à profit mon sens du contact, mon autonomie et ma polyvalence pour contribuer activement à la performance commerciale d'une équipe.

PARCOURS PROFESSIONNEL

Chargé de développement commercial 12/2025 - Actuel
Bureaux Partagés / Droit d'Agir - Poitiers - Contrat en alternance **6 mois**

- Prospection multicanale pour la vente de formations professionnelles
- Création de 4 sites web avec Lovable pour promouvoir les offres de l'entreprise
- Suivi client complet des domiciliés : de la création du dossier à la résolution des problématiques
- Découverte du secteur immobilier d'entreprise en contexte PME
- Utilisation quotidienne de Microsoft 365 et Odoo

Equipier Polyvalent 03/2025 - 05/2025
Quick - Poitiers - CDI **3 mois**

- Accueil des clients et prise des commandes
- Préparation des produits en cuisine
- Travail d'équipe

Stage 01/2022 - 02/2022
Marelli - Châtellerauld - stage **2 mois**

- Découverte des métiers de Recherche et Développement dans le secteur automobile
- Immersion dans le processus de fabrication en usine
- Utilisation d'un logiciel d'analyse concurrentielle pour identifier les fournisseurs de pièces automobiles selon les modèles
- Découverte du lien entre industrie, commerce et négociation

Stage Commercial 01/2022 - 01/2022
Leclerc - Jardres - stage **1 mois**

- Conseil clientèle
- Vente, réception, étiquetage et mise en rayon des produits
- Exécution rapide et efficace des tâches assignées.

FORMATION

BTS NDRC : Commerce, 09/2025 - 07/2027

Lycée Du Bois d'amour - Poitiers

Relation client et développement commercial, Prospection, fidélisation et négociation, Création commerciale et animation de contenu

Bac Général : Spécialités Histoire Géographie et Sciences Politiques (HGGSP), Sciences Économiques et sociales (SES), 09/2023 - 07/2025
Lycée Camille Guérin - Poitiers

- Baccalauréat 20/20 au grand oral – Aisance à l'oral
- Membre du club Science Po

PROJETS RÉALISÉS

- Créations de sites internet pour la société Droit d'agir
- Mise en place de stratégie de commercialisation de formations B2B
- Création de ma propre micro entreprise à 19 ans